МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«ДАГЕСТАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Филиал в г. Хасавюрте

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

по дисциплине (модулю)

«Экономическая психология»

наименование дисциплины / модуля

Кафедра Гуманитарных и естественнонаучных дисциплин

(наименование кафедры, обеспечивающей преподавание дисциплины)

Образовательная программа

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления/специальности)

Профиль подготовки **Финансы и кредит**

наименование профиля подготовки

Уровень высшего образования

Бакалавриат

(бакалавриат, специалитет, магистратура)

Форма обучения

_очная, заочная

(очная, очно-заочная, заочная)

Статус дисциплины: вариативная по выбору (базовая, вариативная, вариативная по выбору)

Фонд оценочных средств по дисциплине (модулю) «Экономическая психология » составлен в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.01. Экономика (уровень бакалавриата) от 12 ноября 2015 г. № 1327

Разработчик (и): кафедра Гуманитарных и естественнонаучных дисциплин, Магомедов Ш.А., к.п.н., доцент.

Фонд оценочных средств дисциплины рассмотрен на заседании кафедры гуманитарных и естественнонаучных дисциплин филиала ДГУ в г. Хасавюрте Протокол № «7» om«27» 03__2020

Зав.кафедрой _______ Р. М. Разаков

Рекомендован к утверждению на заседании педагогического отделения СПО филиала ДГУ в г. Хасавюрте

Протокол № «7» *от*«27» *03*___2020

Председатель

Двигул _ Р. М. Касумов

1.ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

по дисциплине (модулю) «Экономическая психология»

1.1. Основные сведения о дисциплине

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 зачетных единиц (72 академических часов).

	Трудоемкость,				
Вид работы	академических часов				
	1 семестр	2 семестр	всего		
Общая трудоёмкость	72		72		
Контактная работа:	32		32		
Лекции (Л)	16		16		
Практические занятия (ПЗ)	16		16		
Контроль	4		4		
Самостоятельная работа:	40		40		
- выполнение индивидуального	6		6		
творческого задания (ИТЗ);					
 написание реферата (P); 	6		6		
- самостоятельное изучение разделов	6		6		
(1,2);					
- самоподготовка (проработка и	8		8		
повторение лекционного материала и					
материала учебников и учебных пособий;					
- подготовка к практическим занятиям;	8		8		
- подготовка к рубежному контролю и	6		6		
т.п.)					
Вид итогового контроля (зачет)					

	Трудоемкость,			
Вид работы	ака,	демических ча	сов	
	1 семестр	2 семестр	всего	
Общая трудоёмкость	72		72	
Контактная работа:	8		8	
Лекции (Л)	4		4	
Практические занятия (ПЗ)	4		4	
Контроль	4		4	

Вид работы	Трудоемкость,			
Вид расоты	академических часов 1 семестр 2 семестр всего			
Самостоятельная работа:	60		60	
- выполнение индивидуального	16		16	
творческого задания (ИТЗ);				
- написание реферата (P);	6		6	
- самостоятельное изучение разделов	6		6	
(1,2);				
- самоподготовка (проработка и	18		18	
повторение лекционного материала и				
материала учебников и учебных пособий;				
- подготовка к практическим занятиям;	8		8	
- подготовка к рубежному контролю и	6		6	
т.п.)				
Вид итогового контроля (зачет)	·	-		

1.2. Требования к результатам обучения по дисциплине, формы их контроля и виды оценочных средств

№	Контролируемые	Индекс	Оценочные с	редства	Способ
Π/	модули, разделы	контролируем	наименование	наименование №№	
П	(темы)	ой		заданий	
	дисциплины	компетенции			
		(или её части)			
1	Тема:1.	ОК-1	Вопросы	1-9	устно
	Экономическая	ОПК-4	дискуссии		
	психология как				
	отрасль	ПК-7	Реферат	1-6	письменно
	психологической				
	науки: предмет,				
	методы, история,				
	место в системе				
	наук.		_		
2	Тема:2	0.74	Вопросы	10.10	устно
	Психологические	OK-1	дискуссии	10-18	
	проблемы	ОПК-4	Реферат	7-13	письменно
	отношений к	ПК-7	1 1		
	собственности.				
-	Тема:3.		Доуга от v		VIOTEVI O
	1 ема:э. Психология	ОК-1	Вопросы	19-28	устно
3		ОК-1 ОПК-4	дискуссии	19-28	
3	финансов.	ПК-7	Реферат	14-20	письменно
		11IX-/			
	Тема 4.		Вопросы	29-38	устно
	Психология	ОК-1	дискуссии	29-30	устно
4	занятости и	ОПК-4	_		
-	Sanatoeth h	01110-4	Реферат	21-28	письменно

	безработицы.	ПК-7	Котрольная работа	Вариант 1,2.	письменно
5	Тема: 5. Психология потребления	ОК-1 ОПК-4	Вопросы дискуссии Реферат	39-48 29-35	устно
6	Тема: 6. Психология бизнеса и деловой этики	ОК-1 ОПК-4 ПК-7	Вопросы дискуссии Реферат	49-56 36-43	устно
7	Тема: 7. Экономическая социализация, адаптация, самоопределение.	ОК-1 ОПК-4 ПК-7	Вопросы дискуссии Реферат	57-65 44-51	устно
8	Тема: 8. Психологические проблемы принятия решений и сделок в экономической сфере.	ОК-1 ОПК-4 ПК-7	Вопросы дискуссии Реферат	52-54	устно письменно
9	Тема: 9. Экономическое благополучие. Психология	ОК- 1 ОПК- 4	Вопросы дискуссии Реферат	70-75 55-59	устно
	бедности и богатства. Психология экономического кризиса.	ПК-7	Контрольная работа	Вариант 1,2.	письменно

1.3 Показатели и критерии определения уровня сформированности компетенций

№	Индекс	Уровни сформированности компетенции				
Π/Π	компет	Недостаточный Удовлетворитель Базовый Повышенный				
	енции	ный				
		(достаточный)				

1	ОК-1	Отсутствие	Демонстрирует	Демонстрирует	Демонстрирует
		признаков	слабое знание –	хорошее знание	отличное знание
		удовлетворител	способностей	способностей	способностей
		ьного уровня	использовать	использовать	использовать
			основы	основы	основы
			философских	философских	философских
			знаний для	знаний для	знаний для
			формирования	формирования	формирования
			мировоззренческ	мировоззренчески	мировоззренчески
			их позиций.	х позиций.	х позиций.
			Демонстрирует	Демонстрирует	Демонстрирует
			слабое умение	хорошее умение	отличное умение
			осуществлять	осуществлять	осуществлять
			учебно-	учебно-	учебно-
			понавательную	понавательную	понавательную
			деятельность,	деятельность,	деятельность,
			эффективно	эффективно	эффективно
			использовать	использовать	использовать
			основы	основы	основы
			философских	философских	философских
			знаний для	знаний для	знаний для
			формирования	формирования	формирования
			мировоззренческ	мировоззренчески	мировоззренчески
			их позиций;	х позиций;	х позиций;
			осуществлять	осуществлять	осуществлять
			психологическу	психологическую	психологическую
			ю диагностику;	диагностику;	диагностику;
			прогнозировать	прогнозировать и	прогнозировать и
			и проектировать	проектировать	проектировать
			психологические	психологические	психологические
			ситуации;	ситуации; ставить	ситуации; ставить
			ставить и решать	и решать	и решать
			практические	практические	практические
			задачи,	задачи,	задачи,
			накапливать	накапливать	накапливать
			профессиональн	профессиональны	профессиональны
			ый опыт и опыт	й опыт и опыт	й опыт и опыт
			анализа	анализа	анализа
			собственной	собственной	собственной
			деятельности.	деятельности.	деятельности.
			Демонстрирует	Демонстрирует	Демонстрирует
			слабое владение	хорошее	отличное
			методами анализа	владение	владение
			конкретной	методами анализа	методами анализа
			ситуации,	конкретной	конкретной
			культурой диалога	ситуации,	ситуации,
			навыками	культурой диалога	культурой диалога
			дискуссионной формы	навыками	навыками
			обсуждения	дискуссионной	дискуссионной
			проблемы; -	формы обсуждения	формы обсуждения
	<u> </u>	<u> </u>	poor.embi,	оосулдения	_Г оосуждения 6

	использовать	проблемы; -	проблемы; -
	ОСНОВЫ	использовать	использовать
	философских	ОСНОВЫ	основы
	знаний для	философских	философских
	формирования	знаний для	знаний для
	мировоззренческ	формирования	формирования
	ой позиции;	мировоззренческой	мировоззренческой
	способен	позиции; способен	позиции; способен
	оценивать	оценивать	оценивать
	психологические	психологические	психологические
	факты и явления в	факты и явления в	факты и явления в
	практической	практической	практической
	деятельности.	деятельности.	деятельности.

2	ОПК-4	Отсутствие	Демонстрирует	Демонстрирует	Демонстрирует
	OIIK-4	признаков	слабое знание	хорошее знание	отличное знание
		удовлетворител	основных	основных понятий	основных понятий
		ьного уровня	понятий и	и методов	
		priese jpezim	методов	нахождения	и методов
			нахождения	организационно-	нахождения
			организационно-	управленческих	организационно-
			управленческих	решений в	управленческих
			решений в	профессиональной	решений в
			профессионально	деятельности и	профессиональной
			й деятельности и	слабую готовность	деятельности и
			слабую	нести за них	слабую готовность
			готовность нести	ответственность;	нести за них
			за них	слабо осознает	ответственность;
			ответственность;	необходимость и	слабо осознает
			слабо осознает	значимость	необходимость и
			необходимость и	нахождения	значимость
			значимость	организационно-	нахождения
			нахождения	управленческих	организационно-
			организационно-	решений в	управленческих
			управленческих	профессиональной	решений в
			решений в	деятельности и	профессиональной
			профессионально	готовность нести	деятельности и
			й деятельности и	за них	готовность нести
			готовность нести	ответственность.	за них
			за них		ответственность.
			ответственность.	Демонстрирует	Демонстрирует
			Демонстрирует	хорошее умение	отличное умение
			слабое умение	применять	применять
			применять	имеющиеся	имеющиеся
			имеющиеся	знания, умения и	знания, умения и
			знания, умения и навыки в	навыки в	навыки в
			нахождении	нахождении	нахождении
			организационно-	организационно-	организационно-
			управленческих	управленческих	управленческих
			решений в	решений в	решений в
			профессионально	профессиональной	профессиональной
			й деятельности и	деятельности и	деятельности и
			нести за них	нести за них	нести за них
			ответственность.	ответственность.	ответственность.
			Демонстрирует	Демонстрирует	Демонстрирует
			слабое владение	хорошее	отличное
			по нахождению	владение	
			организационно-	по нахождению	владение по нахождению
			управленческих	организационно-	организационно-
			решений в	управленческих	управленческих
			профессионально	решений в	решений в
			й деятельности и	профессиональной	профессиональной
			нести за них	деятельности и	деятельности и
			ответственность.	нести за них	нести за них
				ответственность.	ответственность.
<u></u>	j	<u> </u>	<u> </u>	CIDCICIDCIIIIOCID.	1

3	ПК-4		Помонотрирует	Помощетрирует	Помощетрирует
3	11N-4		Демонстрирует слабое знание	Демонстрирует	Демонстрирует отличное знание
			основных	хорошее знание	
				основных методов	основных методов
			методов и	и средств использования	и средств использования
			средств использования		
			отечественных и	отечественных и зарубежных	отечественных и
				источников	зарубежных источников
			зарубежных источников	информации для	информации для
			информации для	сбора	информации для сбора
			сбора	необходимых	необходимых
			необходимых		
				данных для анализа и	данных для анализа и
			данных для анализа и		
				подготовки информационного	подготовки
			подготовки		информационного
			информационног	обзора или	обзора или
			о обзора или аналитического	аналитического	аналитического
			отчета	отчета Лемонстрирует	отчета Пеменстрирует
				Демонстрирует	Демонстрирует отличное умение
			Демонстрирует слабое умение	хорошее умение Использовать	Использовать
			Использовать	отечественные и	отечественные и
			отечественные и	зарубежные	зарубежные
			зарубежные	источники	источники
			источники	информации, для	информации, для
			информации, для	сбора	сбора
			сбора	необходимых	необходимых
			необходимых	данных с целью	данных с целью
			данных с целью	анализа и	анализа и
			анализа и	подготовки	подготовки
			подготовки	информационного	информационного
			информационног	обзора или	обзора или
			о обзора или	аналитического	аналитического
			аналитического	отчета.	отчета.
			отчета.	Демонстрирует	Демонстрирует
			Демонстрирует	хорошее владение	отличное
			слабое владение	Навыками	владение
			Навыками	использования	Навыками
			использования	отечественных и	использования
			отечественных и	зарубежных	отечественных и
			зарубежных	источников	зарубежных
			источников	информации для	источников
			информации для		
			сбора	сбора	информации для
			необходимых	необходимых	сбора
			данных в	данных в процессе	необходимых
			процессе анализа	анализа и	данных в процессе
			и подготовки	подготовки	анализа и
			информационног	информационного	подготовки
			о обзора и	обзора и	информационного
			аналитического	аналитического	обзора и
			отчета.	отчета.	аналитического
	<u> </u>				отчета.
-	·				9

2. КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ И ИНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ОЦЕНКИ

знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций в процессе освоения дисциплины (модуля)
«Экономическая психология»

Комплект заданий для контрольной работы.

Тема: Контрольная работа по темам 1,2,3,4.

Вариант 1

Задание 1. История становления экономической психологии как самостоятельной области знания.

Задание 2. Этнокультурные, социально-групповые и индивидуально-психологические особенности отношения к собственности.

Задание 3. Деньги как экономическое и социальное явление.

Задание 4. Структура занятости и трудовой потенциал современной России.

Вариант 2

Задание 1.Основные направления современной экономической психологии.

Задание 2. Психологическое содержание понятия отношений собственности.

Задание 3. Психология сберегающего поведения.

Задание 4. Человеческий капитал как фактор экономического роста.

Тема: Контрольная работа по темам 5,6,7,8,9.

Вариант 1

Задание 1. Типы потребления.

Задание 2. Мотивы выбора предпринимательской деятельности.

Задание 3. Экономическая социализация.

Задание 4. Психологические проблемы принятия решений в экономической сфере.

Задание 5. Психологические факторы качества жизни людей.

Вариант 2

Задание 1. Влияние рекламы на отношение и поведение потребителя.

Задание 2. Психологические аспекты этики бизнеса.

Задание 3. Экономическая социализация в юношеском возрасте.

Задание 4. Психологические проблемы осуществления сделок.

Задание 5. Представления о богатстве и бедности в различных социально-экономических условиях.

Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется обучающемуся, если обучающийся полностью выполнил все задания без существенных ошибок;
- оценка «хорошо» выставляется обучающемуся, если обучающийся полностью выполнил все задания, но в ответах допущены некоторые ошибки и неточности;

- оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, если обучающийся выполнил не все задания и допустил некоторые ошибки и неточности;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, если обучающийся не выполнил полностью ни одно задание и допустил при выполнении всех заданий грубые ошибки.

Перечень дискуссионных тем для круглого стола (дискуссии, полемики, диспута, дебатов)

- 1. История становления экономической психологии как самостоятельной области знания.
- 2. Предпосылки возникновения и актуальность.
- 3. Связь с другими отраслями научного знания.
- 4. Сравнительный анализ подходов экономической теории, психологии, маркетинга, менеджмента и других отраслей знания к изучению психологических основ экономических явлений.
- 5. Определение предмета экономической психологии, существующие в рамках различных научных школ.
- 6. Основные объекты экономической психологии.
- 7. Основные направления современной экономической психологии.
- 8.Отечественная экономическая психология: история, направления развития, проблемы.

9. Краткая характеристика методов исследования экономической психологии.

- 10. Собственность как научная категория.
- 11. Психологическое содержание понятия отношений собственности.
- 12. Три аспекта отношений собственности: отношения к собственности, отношения между людьми по поводу собственности и отношение к самому себе как субъекту отношений собственности (собственность как атрибут личности).
- 13. Психологические феномены и противоречия отношений собственности: владение и осознание владения, психологическая готовность пользоваться и распоряжаться.
- 14. Психология отчуждения.
- 15. Собственность и власть.
- 16. Этнокультурные, социально-групповые и индивидуально психологические особенности отношения к собственности.
- 17. Процессы движения вещей в системе отношений собственности: сохранения, накопления, распределение, обмен, обобществление, приватизация.

18. Социально- психологические факторы регуляции экономического поведения человека в условиях изменения форм собственности.

19. Деньги как экономическое и социальное явление.

- 20. Основные проблемы и направления исследований психологии денег.
- 21.Символизация денег в обыденном сознании.
- 22. Социально-психологические особенности ценности денег.
- 23. Различия в отношении к «легким» и «трудным», «чистым» и «грязным» деньгам.
- 24. Отношение к получению, накоплению, распределению, вложению (инвестиции), расходу, потере денег.
- 25. Психология сберегающего поведения.
- 26. Психология поведения налогоплатильщика.
- 27. Влияние психологических факторов на финансовое поведение.

28. Психология азарта.

- 29. основные понятия: занятость, безработица, уровень незанятости, заработная плата, функции заработной платы.
- 30. Человеческий капитал как фактор экономического роста.
- 31. Рынок труда: спрос и предложение труда.
- 32. Формы и виды занятости.
- 33. Структура занятости и трудовой потенциал современной России.
- 34. Мотивация труда наемных работников, основные проблемы.
- 35. Виды безработицы: текущая, латентная, станативная, фиксированная, структурная, цикличная, добровольная.
- 36. Основные проблемы, психологические последствия потери работы.
- 37. Характеристики психоэмоционального состояния безработного: фазы состояния, особенности взаимоотношений с окружающими.

38. Психологическая реабилитация людей потерявших работу.

- 39. Актуальность и история развития науки о поведении потребителя.
- 40.Особенности современного этапа экономического развития и их влияние на поведение потребителя.
- 41. Типы потрибителей: принципы и методики построения типологий.
- 42. Девять стилей жизни американцев.
- 43. Эмпирическая типология российских потребителей.
- 44. Модель процесса принятия решения потребителем.
- 45.Типы потребления.
- 46. Маркетинг взаимоотношений.
- 47.Влияние рекламы на отношение и поведение потребителя.

48. Психологическая классификация покупателей.

- 49. Психологические особенности предпринимательства как вида экономической деятельности.
- 50. Мотивы выбора предпринимательской деятельности, отношение к риску, конкуренции и неудачам, характер взаимоотношений с партнерами в предпринимательской деятельности.
- 51. Социально-психологические факторы деловой активности предпринимателей и успешности предпринимательской деятельности.
- 52. Доверие и недоверие в деловой сфере.

- 53. Психологические аспекты этики бизнеса.
- 54. Моральные проблемы в бизнесе: корпорации и нравственность, охрана окружающей среды.
- 55. Основные этические проблемы российского бизнеса.
- 56. Баланс доверия и недоверия в деловых отношениях.
- 57. Экономическая социализация.
- 58. Структура экономической социализации.
- 59. Экономическое социализация в детском, подростковом и юношеском возрасте.
- 60.Проблемы экономической социализации и десоциализации взрослых в изменяющемся обществе.
- 61. Экономическая адаптация. Виды адаптации.
- 62. Типы адаптации личности к экономическим условиям.
- 63. Экономическое самоопределение.
- 64. Структура самоопределения и основные компоненты.
- 65. Нравственные факторы экономического самоопределения.
- 66. Теоретические подходы к исследованию принятия решений.
- 67. Критерии психологической оценки принимаемых решений: а) точность отражения реальности, б) экономия когнитивных усилий, в) улучшение эмоционального состояния, г) повышение эффективности последующего действия.
- 68. Психологические эффекты, наблюдающиеся при вынесении оценок (нереалистичный оптимизм, иллюзия контроля, оправдании трудового решения, нисходящие и восходящие контрфакты и др).
- 69. Теория перспектив (Д. Канеман, А. Тверски).
- 70.Психологические факторы качества жизни людей.
- 71. Взаимосвязь оценки качества жизни и экономико-психологического статуса личности.
- 72. Экономические ценности в структуре социальных представлений о благополучии разных возрастных групп.
- 73. Состояние исследований богатства и бедности в психологии и смежных отраслях знания.
- 74. Представления о богатстве и бедности в различных социально-экономических условиях.

Критерии оценки:

- оценка «отлично» выставляется обучающемуся, если обучающийся глубоко понимает изученный материал, отвечает четко и правильно, умеет оценивать факты, самостоятельно рассуждает, отличается способностью обосновывать выводы и разъяснять их в логической последовательности и не допускает существенных ошибок, хорошо развит понятийный аппарат, демонстрирует высокий уровень знаний и высокий уровень сформированности элементов соответствующих компетенции;

- оценка **«хорошо»** выставляется обучающемуся, если обучающийся хорошо излагает изученный материал по поставленным вопросам, но допускает некоторые неточности в ответах, демонстрирует хорошо развитый понятийный аппарат, умеет на достаточном уровне обобщать учебный материал и делать выводы; демонстрирует хороший уровень знаний и хороший уровень сформированности элементов соответствующих компетенции;
- оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, если обучающегося не полностью понимает учебный материал, в ответах допускает существенные неточности, слабо демонстрирует понятийный аппарат при обобщении и выводах нелогичен, а также слабо выраженный уровень знаний и слабый уровень сформированности элементов соответствующих компетенции;
- оценка «неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, если обучающийся не знает учебный материал, плохо развит понятийный аппарат, соответственно не умеет делать обобщения и выводы, отсутствуют признаки сформированности элементов соответствующих компетенции.

Темы эссе (рефератов, докладов, сообщений)

- 1. История становления экономической психологии как самостоятельной области знания.
- 2. Предпосылки возникновения и актуальность.
- 3. Связь с другими отраслями научного знания.
- 4. Сравнительный анализ подходов экономической теории, психологии, маркетинга, менеджмента и других отраслей знания к изучению психологических основ экономических явлений.
- 5. Определение предмета экономической психологии, существующие в рамках различных научных школ.
- 6. Основные объекты экономической психологии.
- 7. Основные направления современной экономической психологии.
- 8.Отечественная экономическая психология: история, направления развития, проблемы.
- 9. Краткая характеристика методов исследования экономической психологии.
- 10. Собственность как научная категория.
- 11. Психологическое содержание понятия отношений собственности.
- 12. Три аспекта отношений собственности: отношения к собственности, отношения между людьми по поводу собственности и отношение к самому себе как субъекту отношений собственности (собственность как атрибут личности).
- 13. Психологические феномены и противоречия отношений собственности: владение и осознание владения, психологическая готовность пользоваться и распоряжаться.

- 14. Психология отчуждения.
- 15. Собственность и власть.
- 16. Этнокультурные, социально-групповые и индивидуально психологические особенности отношения к собственности.
- 17. Процессы движения вещей в системе отношений собственности: сохранения, накопления, распределение, обмен, обобществление, приватизация.
- 18. Социально- психологические факторы регуляции экономического поведения человека в условиях изменения форм собственности.
- 19. Деньги как экономическое и социальное явление.
- 20. Основные проблемы и направления исследований психологии денег.
- 21.Символизация денег в обыденном сознании.
- 22. Социально-психологические особенности ценности денег.
- 23. Различия в отношении к «легким» и «трудным», «чистым» и «грязным» деньгам.
- 24. Отношение к получению, накоплению, распределению, вложению (инвестиции), расходу, потере денег.
- 25. Психология сберегающего поведения.
- 26. Психология поведения налогоплатильщика.
- 27. Влияние психологических факторов на финансовое поведение.
- 28. Психология азарта.
- 29. основные понятия: занятость, безработица, уровень незанятости, заработная плата, функции заработной платы.
- 30. Человеческий капитал как фактор экономического роста.
- 31. Рынок труда: спрос и предложение труда.
- 32. Формы и виды занятости.
- 33. Структура занятости и трудовой потенциал современной России.
- 34. Мотивация труда наемных работников, основные проблемы.
- 35. Виды безработицы: текущая, латентная, станативная, фиксированная, структурная, цикличная, добровольная.
- 36. Основные проблемы, психологические последствия потери работы.
- 37. Характеристики психоэмоционального состояния безработного: фазы состояния, особенности взаимоотношений с окружающими.
- 38. Психологическая реабилитация людей потерявших работу.
- 39. Актуальность и история развития науки о поведении потребителя.
- 40.Особенности современного этапа экономического развития и их влияние на поведение потребителя.
- 41. Типы потрибителей: принципы и методики построения типологий.
- 42. Девять стилей жизни американцев.
- 43. Эмпирическая типология российских потребителей.
- 44. Модель процесса принятия решения потребителем.
- 45. Типы потребления.
- 46. Маркетинг взаимоотношений.

- 47.Влияние рекламы на отношение и поведение потребителя.
- 48. Психологическая классификация покупателей.
- 49. Психологические особенности предпринимательства как вида экономической деятельности.
- 50. Мотивы выбора предпринимательской деятельности, отношение к риску, конкуренции и неудачам, характер взаимоотношений с партнерами в предпринимательской деятельности.
- 51. Социально-психологические факторы деловой активности предпринимателей и успешности предпринимательской деятельности.
- 52. Доверие и недоверие в деловой сфере.
- 53. Психологические аспекты этики бизнеса.
- 54. Моральные проблемы в бизнесе: корпорации и нравственность, охрана окружающей среды.
- 55. Основные этические проблемы российского бизнеса.
- 56. Баланс доверия и недоверия в деловых отношениях.
- 57. Экономическая социализация.
- 58. Структура экономической социализации.
- 59. Экономическое социализация в детском, подростковом и юношеском возрасте.
- 60.Проблемы экономической социализации и десоциализации взрослых в изменяющемся обществе.
- 61. Экономическая адаптация. Виды адаптации.
- 62. Типы адаптации личности к экономическим условиям.
- 63. Экономическое самоопределение.
- 64. Структура самоопределения и основные компоненты.
- 65. Нравственные факторы экономического самоопределения.
- 66. Теоретические подходы к исследованию принятия решений.
- 67. Критерии психологической оценки принимаемых решений: а) точность отражения реальности, б) экономия когнитивных усилий, в) улучшение эмоционального состояния, г) повышение эффективности последующего действия.
- 68. Психологические эффекты, наблюдающиеся при вынесении оценок (нереалистичный оптимизм, иллюзия контроля, оправдании трудового решения, нисходящие и восходящие контрфакты и др).
- 69. Теория перспектив (Д. Канеман, А. Тверски).
- 70.Психологические факторы качества жизни людей.
- 71. Взаимосвязь оценки качества жизни и экономико-психологического статуса личности.
- 72. Экономические ценности в структуре социальных представлений о благополучии разных возрастных групп.
- 73. Состояние исследований богатства и бедности в психологии и смежных отраслях знания.

74. Представления о богатстве и бедности в различных социально-экономических условиях.

Критерии оценки:

- оценка **«отлично»** выставляется обучающемуся, если обучающийся глубоко понимает изученный материал, отвечает четко и правильно, умеет оценивать факты, самостоятельно рассуждает, отличается способностью обосновывать выводы и разъяснять их в логической последовательности и не допускает существенных ошибок, демонстрирует высокий уровень сформированности соответствующих компетенции.
- оценка **«хорошо»** выставляется обучающемуся, если обучающийся хорошо излагает изученный материал по поставленным вопросам, но допускает некоторые неточности в ответах, демонстрирует хорошо развитый понятийный аппарат, умеет на достаточном уровне обобщать учебный материал и делать выводы, демонстрирует достаточный уровень сформированности соотфетствующих компетенции;
- оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, если обучающийся не полностью понимает учебный материал, в ответах допускает существенные неточности, слабо демонстрирует понятийный аппарат при обобщении и выводах нелогичен.
- оценка **«неудовлетворительно»** выставляется обучающемуся, если обучающийся не знает учебный материал, плохо развит понятийный аппарат, соответственно не умеет делать обобщения и выводы, отсутствуют признаки сформированности компетенции.

Вопросы к зачёту

- 1 . История становления экономической психологии как самостоятельной области знания.
- 2. Предпосылки возникновения и актуальность.
- 3. Связь с другими отраслями научного знания.
- 4. Сравнительный анализ подходов экономической теории, психологии, маркетинга, менеджмента и других отраслей знания к изучению психологических основ экономических явлений.
- 5. Определение предмета экономической психологии, существующие в рамках различных научных школ.
- 6. Основные объекты экономической психологии.
- 7. Основные направления современной экономической психологии.
- 8.Отечественная экономическая психология: история, направления развития, проблемы.
- 9. Краткая характеристика методов исследования экономической психологии.
- 10. Собственность как научная категория.

- 11. Психологическое содержание понятия отношений собственности.
- 12. Три аспекта отношений собственности: отношения к собственности, отношения между людьми по поводу собственности и отношение к самому себе как субъекту отношений собственности (собственность как атрибут личности).
- 13. Психологические феномены и противоречия отношений собственности: владение и осознание владения, психологическая готовность пользоваться и распоряжаться.
- 14. Психология отчуждения.
- 15. Собственность и власть.
- 16. Этнокультурные, социально-групповые и индивидуально психологические особенности отношения к собственности.
- 17. Процессы движения вещей в системе отношений собственности: сохранения, накопления, распределение, обмен, обобществление, приватизация.
- 18. Социально- психологические факторы регуляции экономического поведения человека в условиях изменения форм собственности.
- 19. Деньги как экономическое и социальное явление.
- 20. Основные проблемы и направления исследований психологии денег.
- 21.Символизация денег в обыденном сознании.
- 22. Социально-психологические особенности ценности денег.
- 23. Различия в отношении к «легким» и «трудным», «чистым» и «грязным» деньгам.
- 24. Отношение к получению, накоплению, распределению, вложению (инвестиции), расходу, потере денег.
- 25. Психология сберегающего поведения.
- 26. Психология поведения налогоплатильщика.
- 27. Влияние психологических факторов на финансовое поведение.
- 28. Психология азарта.
- 29. основные понятия: занятость, безработица, уровень незанятости, заработная плата, функции заработной платы.
- 30. Человеческий капитал как фактор экономического роста.
- 31. Рынок труда: спрос и предложение труда.
- 32. Формы и виды занятости.
- 33. Структура занятости и трудовой потенциал современной России.
- 34. Мотивация труда наемных работников, основные проблемы.
- 35. Виды безработицы: текущая, латентная, станативная, фиксированная, структурная, цикличная, добровольная.
- 36. Основные проблемы, психологические последствия потери работы.
- 37. Характеристики психоэмоционального состояния безработного: фазы состояния, особенности взаимоотношений с окружающими.
- 38. Психологическая реабилитация людей потерявших работу.
- 39. Актуальность и история развития науки о поведении потребителя.

- 40.Особенности современного этапа экономического развития и их влияние на поведение потребителя.
- 41. Типы потрибителей: принципы и методики построения типологий.
- 42. Девять стилей жизни американцев.
- 43. Эмпирическая типология российских потребителей.
- 44. Модель процесса принятия решения потребителем.
- 45.Типы потребления.
- 46. Маркетинг взаимоотношений.
- 47.Влияние рекламы на отношение и поведение потребителя.
- 48. Психологическая классификация покупателей.
- 49. Психологические особенности предпринимательства как вида экономической деятельности.
- 50. Мотивы выбора предпринимательской деятельности, отношение к риску, конкуренции и неудачам, характер взаимоотношений с партнерами в предпринимательской деятельности.
- 51. Социально-психологические факторы деловой активности предпринимателей и успешности предпринимательской деятельности.
- 52. Доверие и недоверие в деловой сфере.
- 53. Психологические аспекты этики бизнеса.
- 54. Моральные проблемы в бизнесе: корпорации и нравственность, охрана окружающей среды.
- 55. Основные этические проблемы российского бизнеса.
- 56. Баланс доверия и недоверия в деловых отношениях.
- 57. Экономическая социализация.
- 58. Структура экономической социализации.
- 59. Экономическое социализация в детском, подростковом и юношеском возрасте.
- 60.Проблемы экономической социализации и десоциализации взрослых в изменяющемся обществе.
- 61. Экономическая адаптация. Виды адаптации.
- 62. Типы адаптации личности к экономическим условиям.
- 63. Экономическое самоопределение.
- 64. Структура самоопределения и основные компоненты.
- 65. Нравственные факторы экономического самоопределения.
- 66. Теоретические подходы к исследованию принятия решений.
- 67. Критерии психологической оценки принимаемых решений: а) точность отражения реальности, б) экономия когнитивных усилий, в) улучшение эмоционального состояния, г) повышение эффективности последующего действия.
- 68. Психологические эффекты, наблюдающиеся при вынесении оценок (нереалистичный оптимизм, иллюзия контроля, оправдании трудового решения, нисходящие и восходящие контрфакты и др).
- 69. Теория перспектив (Д. Канеман, А. Тверски).

- 70.Психологические факторы качества жизни людей.
- 71.Взаимосвязь оценки качества жизни и экономико-психологического статуса личности.
- 72. Экономические ценности в структуре социальных представлений о благополучии разных возрастных групп.
- 73. Состояние исследований богатства и бедности в психологии и смежных отраслях знания.
- 74. Представления о богатстве и бедности в различных социально-экономических условиях.

Критерии оценки:

- «зачтено» выставляется обучающемуся, если обучающийся дает четкие и правильные ответы на поставленные вопросы, демонстрирует развитый понятийный аппарат, полностью раскрывает поставленные вопросы, умеет оценивать факты, самостоятельно рассуждает, отличается способностью обосновать выводы, разъяснять их в логической последовательности и демонстрирует высокий уровень сформированности соответствующих компетенций;
- «**не зачтено**» выставляется обучающемуся, если обучающийся не знает учебный материал, плохо демонстрирует понятийный аппарат, отсутствуют признаки сформированности компетенций.